

# DIE GLOBALISIERUNG ÄNDERTE DIE GESCHÄFTSWELT

Brexit, Trump, Erdogan und das Super-Wahljahr in Europa bestimmen zum Großteil die Finanzmärkte und werden uns auch noch in den kommenden Monaten und Jahren zwingen, diese Themen genaustens zu beobachten - denn eines ist sicher: Die Risiken für global operierende Unternehmen nehmen zu.

Unternehmen in Europa und auf der ganzen Welt sind konstant auf der Suche nach neuen Partnern, nach neuen Absatzmärkten und nach neuen Möglichkeiten. Die Globalisierung war lange Zeit nur ein Thema für multinationale Konzerne, doch mittlerweile legen auch immer mehr kleine und mittelständische Betriebe Wert auf Internationalisierung. Wie wichtig der deutsche Mittelstand für unser Wirtschaftssystem ist, lässt sich anhand einiger Zahlen untermauern.

Global sind ca. 95 Prozent aller Unternehmen als kleine und mittlere Unternehmen einzustufen. Diese beschäftigen weltweit ca. 70 Prozent aller Angestellten und Arbeiter und machen in Summe 50 Prozent des weltweiten Bruttoinlandsproduktes aus. Damit zählt der Mittelstand auch zu einem kritischen Wirtschaftsfaktor.

Die Risiken, welche mit einem „Going Global“ verbunden sind, werden oft unterschätzt. Laut Schätzungen wird sich jedoch die Anzahl der Unternehmen, welche in sechs oder mehr Ländern operieren, in den nächsten Jahren mehr als verdoppeln. Neben dem klassischen Marktrisiko und den etwaigen Eintrittsbarrieren in neue Märkte sind für viele Unternehmen der globale Zahlungsverkehr, starke Währungsschwankungen oder das Cashmanagement nur von untergeordneter Bedeutung. Mehr als 90 Prozent aller Unternehmen mussten in der Vergangenheit jedoch mit negativen Effekten in diesen Bereichen kämpfen und konnten so Ihre Wachstumsziele nicht erreichen. Ereignisse wie die Abwertung des Schweizer Franken im Ausmaß von 25 Prozent oder auch die Abwertung des Britischen Pfunds in der Höhe von 20 Prozent waren für Unternehmen teilweise nur schwer zu verkraften. Das Ziel von Western Union Business Solutions ist es, genau hier anzusetzen und als globaler starker Partner in einer globalen Welt zu agieren.

Neben Währungsrisiken sind hohe Gebühren und lange Transaktionszeiten bei Auslandszahlungen im normalen Bankennetzwerk bis dato für viele Unternehmen ein unausweichlicher Nebeneffekt des Auslandsgeschäftes gewesen, ganz zu schweigen davon, einen vertrauensvollen Geschäftspartner im Ausland zu finden und die damit verbundenen Risiken zu minimieren. Auch hierbei setzt Western Union neue Maßstäbe.

Wir bei Western Union Business Solutions haben das Rad nicht neu erfunden, aber mit Sicherheit das Auslandsgeschäft mit der WU® EDGE Plattform revolutioniert. Die Plattform ermöglicht eine mühelose Interaktion zwischen Käufer und Verkäufer und schafft eine globale Verbindung zwischen Geschäftspartnern.

## WU® EDGE



Quelle: WUBS

Die einfach zu bedienende Plattform beinhaltet neben der raschen Abwicklung von internationalen Zahlungen auch Funktionen, die das Fremdwährungsmanagement von Cashflows, das Verwalten von Rechnungen sowie die Kommunikation mit Lieferanten und Kunden optimieren. Mit WU® EDGE können Unternehmen eine starke Kundenbeziehung aufbauen, die Vernetzung mit Geschäftspartnern und Transaktionen beschleunigen und infolgedessen auch Gewinne steigern. Auf diese Weise werden die Expansionspläne von mittelständischen Unternehmen durch WU® EDGE erleichtert und unterstützt. Darüber hinaus fasst WU® EDGE internationale Umsätze, Einkäufe, Zahlungen und Forderungen zusammen und bietet die Möglichkeit, Geldflüsse, Entwicklungen sowie Trends zu analysieren. Die Plattform erlaubt Unternehmen internationale Zahlungen in über 130 Währungen (davon derzeit 51 gebührenfrei\*) abwickeln.

## WÄHRUNGSRIKIKO IM GRIFF

WU® EDGE ist in 16 Ländern verfügbar und garantiert gebührenfreie\* Zahlungen zwischen WU® EDGE Kunden in weniger als einer Stunde. Es verbessert das Cashmanagement: Das Währungsrisiko lässt sich besser abschätzen und vorausplanen – denn die Kosten sind transparent. Unternehmen erhalten ihr persönliches soziales Netzwerk auf Geschäftsebene. Eine große Wachstumschance entsteht durch verfügbare Geschäftskontakte von mehr als 100.000 Western Union Geschäftskunden weltweit.

Auf diese Weise unterstützt Western Union Business Solutions global operierende Unternehmen dabei, effizienter, schneller und erfolgreicher in einem Umfeld zu agieren, welches als durchaus herausfordernd beschrieben werden darf. Dieses Jahr wird die Plattform noch durch weitere Upgrades und Funktionen ergänzt.

## ÜBER WESTERN UNION BUSINESS SOLUTIONS

Western Union Business Solutions ist ein globaler Marktführer im internationalen Zahlungsverkehr, Risiko- und Cashmanagement für Unternehmen aller Größen und Branchen.



*Eric Pfennig,*  
**Acting Country Manager Germany**  
 Western Union Business Solutions  
 WUBSgermany@westernunion.com  
 0800 627 1038  
 business.westernunion.de





**THIS IS GIVING  
YOUR BUSINESS  
AN EDGE**

Eine Internationale digitale Plattform,  
die Unternehmen global vernetzt



**ZAHLUNGEN  
IN ECHTZEIT**



**CASHMANAGEMENT  
TOOLS**



**VERNETZUNG MIT  
GESCHÄFTSPARTNERN**



**WACHSEN SIE  
INTERNATIONAL**



**moving money for better**

Kontaktieren Sie uns unter [WUBSgermany@westernunion.com](mailto:WUBSgermany@westernunion.com), 0800 627 1038  
 oder besuchen Sie [business.westernunion.de/wuedge](http://business.westernunion.de/wuedge) für weitere Informationen.

\*Die gebührenfreien Zahlungsdienste des EDGE-Netzwerks sind verfügbar zwischen vollständig akkreditierten WUBS-Kunden, die sich für die Nutzung der WU® EDGE Plattform registriert haben und von einem WUBS-Partnerunternehmen die Genehmigung erhalten haben, in den USA, Kanada, dem Vereinigten Königreich, Frankreich, Italien, Österreich, Deutschland, Polen, der Tschechischen Republik, Singapur, Hong Kong, Australien, Neuseeland und Malta oder in anderen Ländern in denen der Zugang explizit gewährt wurde, auf WUBS-Dienste zuzugreifen. Falls ein Transfer eine Währungsumrechnung erfordert, wird vom WUBS-Partner ein Wechselkurs angewendet, der eine von WUBS festgelegte Marge enthält. Transaktionsgebühren können ebenfalls für solche Transaktionen erhoben werden, die sich nicht auf Edge Network Payment-Dienste beziehen, aber über die EDGE-Plattform abgewickelt werden.